



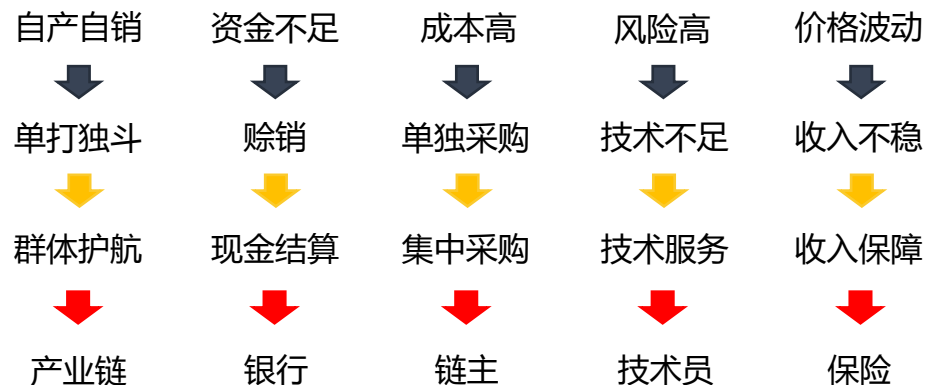
AI+ 赋能中小银行场景金融创新

面向全球的IT咨询、产品、解决方案与服务提供商

AI + 赋能中小银行数字化转型



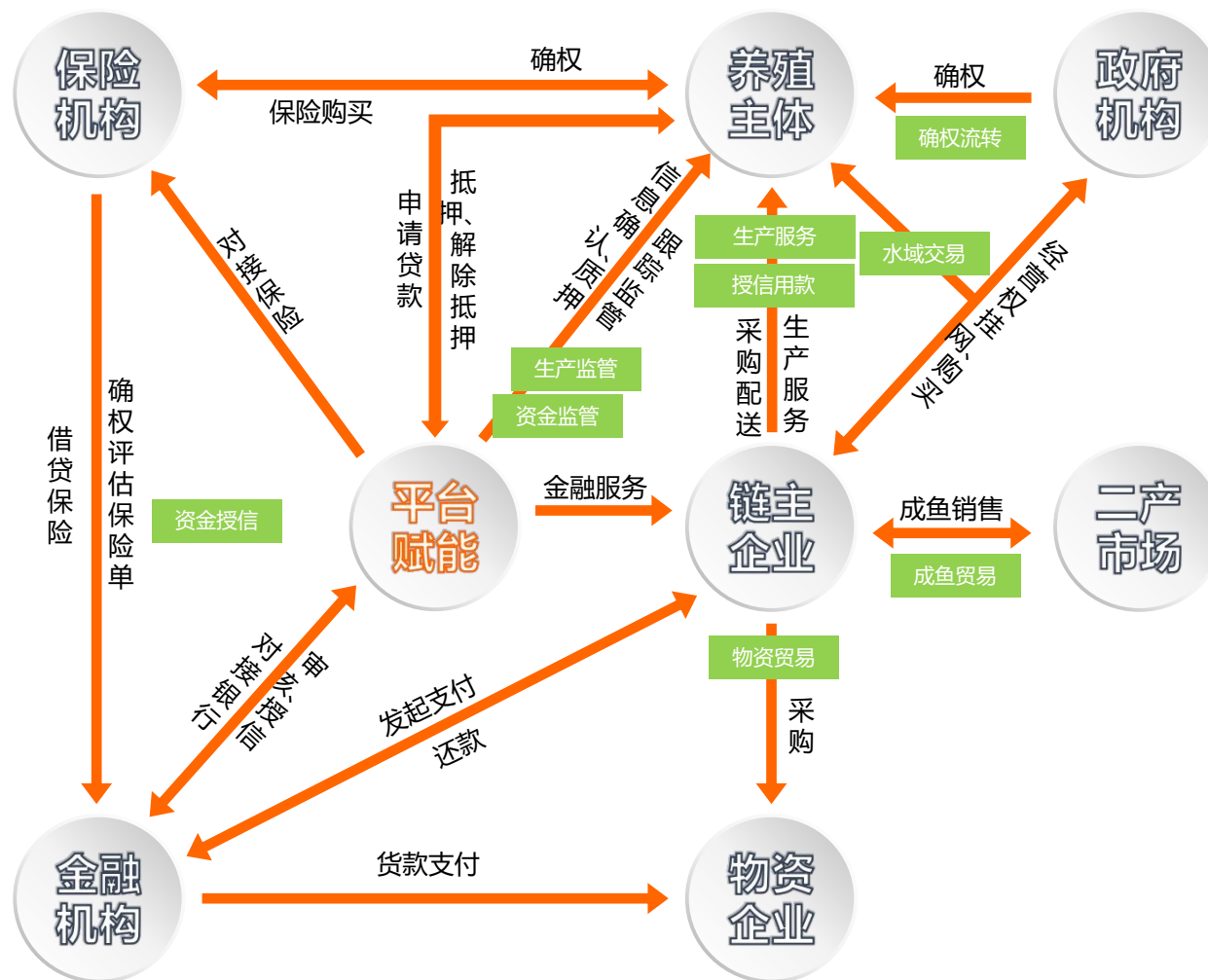
智慧渔技授信 - 业务场景



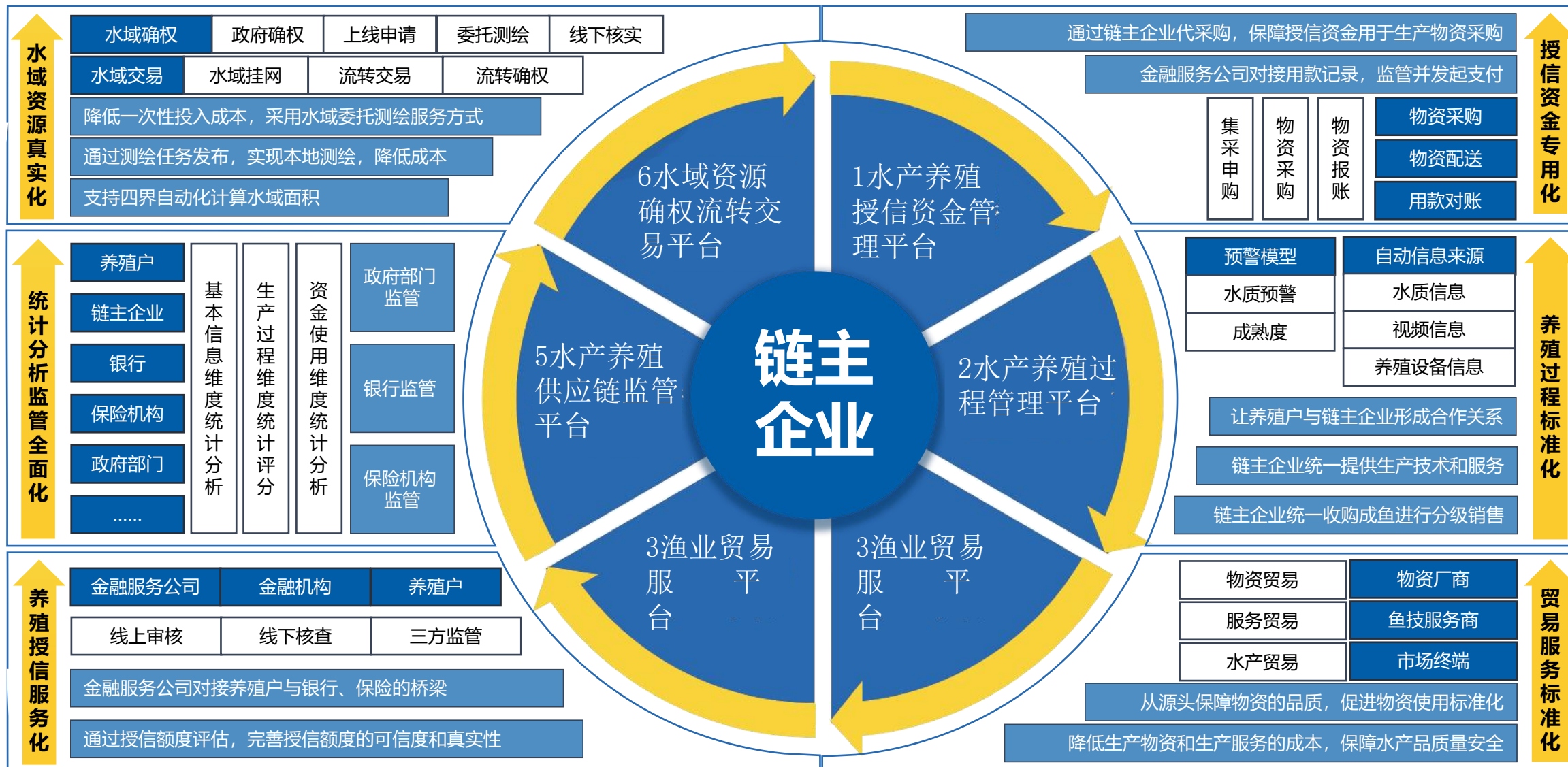
核心点

核心是引入包括银行和保险在内的金融机构，两者之间相互关联，养殖户购买了收入保险后，可以作为银行快速放款的备书，而银行授信的额度可以用于保险的购买。

金融的引入需要解决风险：包括贷前风险、贷后风险、保前风险、保后风险。智慧平台的打造，实现模型评估授信、生产风险预警、数据测算产量、行为捕捉报警等功能，用AI金融筑造渔业金融的风控墙。



智慧渔技授信 - 解决方案



智慧社区 - 业务场景



包含到家类服务、预约到店式服务、互联网金融等多种形式
为业主提供除物业服务以外的增值服务

智慧社区 - 业务场景

对话式导购，精准产品推荐



智慧社区 - 解决方案

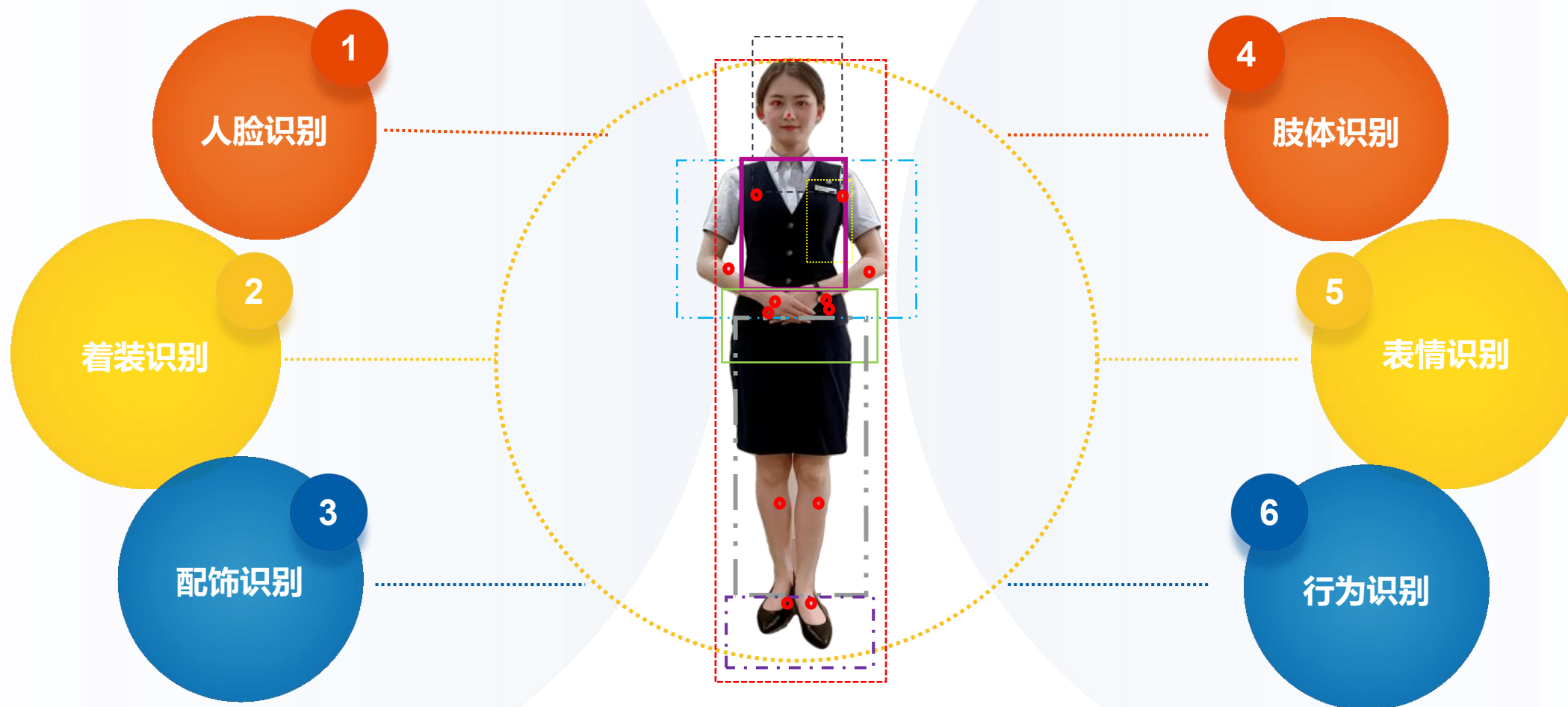
| 端云渲染一体化 | 统一SDK能力输出，业务侧灵活调用 | 模块化设计、功能按需部署 |



智能视觉识别 - 风控提醒



智能视觉识别 - 行员服务质量监测



智能视觉识别 - 感知数据 + 知识库解决方案



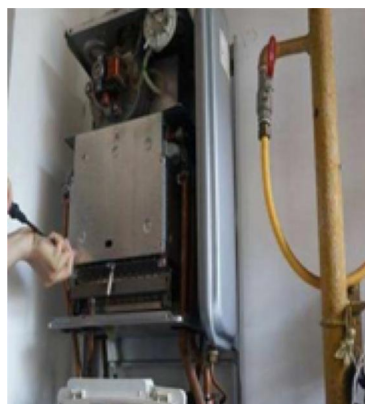
火灾检测



人员吸烟

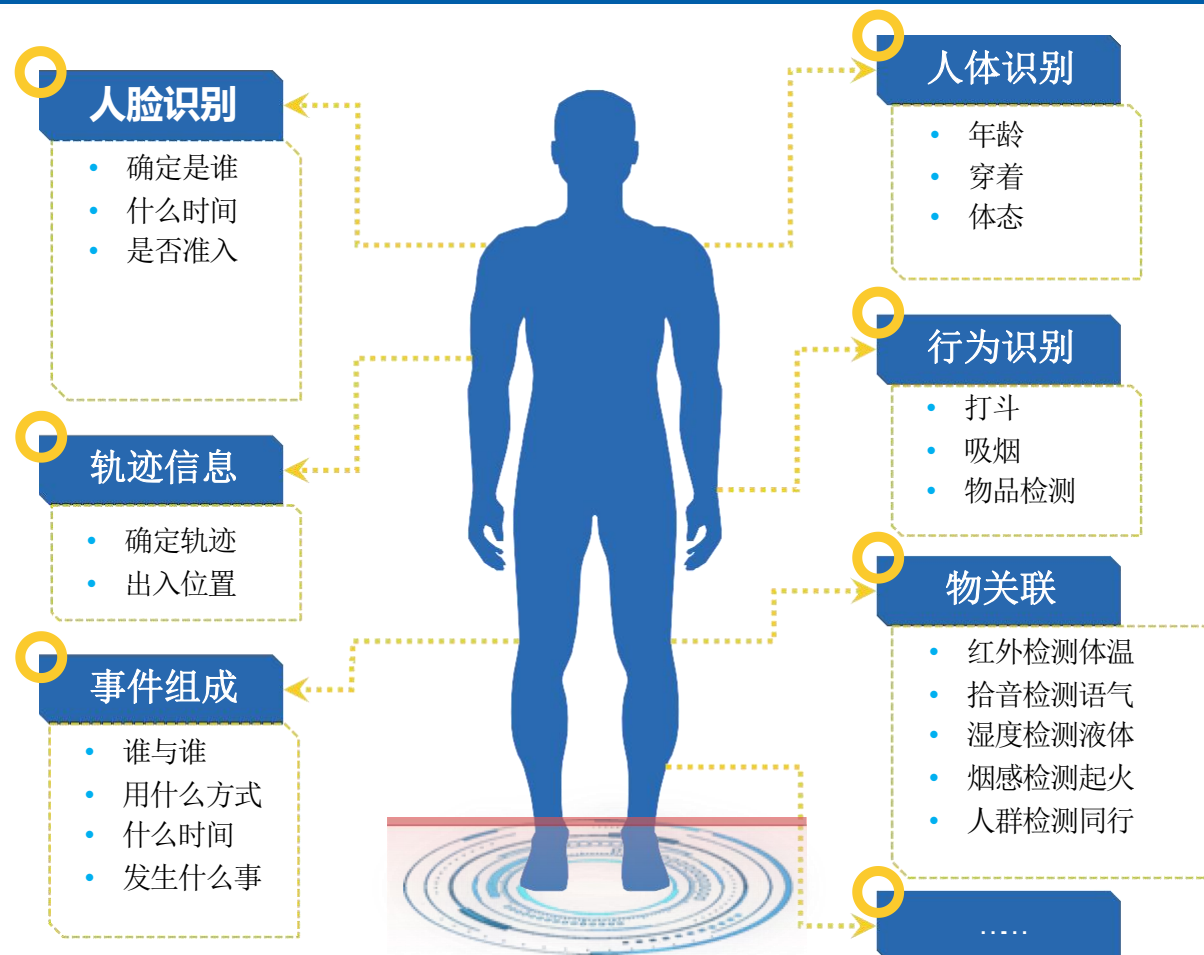


吸烟人脸比对



烟雾传感器

看懂事件发生的前因后果



智能外呼

高精度语义识别能力 类人程度较高的对流程控制



智能中控

会话流程不会被插入的问题打断，完成复杂交互后继续引导。



超高精度

精确匹配客户意图，精准获取会话全流程关键信息。



智能反问

对于用户表达不清的问题，可自动进行反问或追问，类人高程度



智能跳回

自定义跳回主流程时的回复，对话承上启下不突兀，使用感受更加真实



某股份制商业银行总行

承接了来自总行零售业务部、总行网络金融部、各地分行外呼任务等



某股份制商业银行信用卡中心

营销、催收



某区域银行

催收+营销为主，助力行内外呼部门完成回款指标

催收，问卷调查，追保，营销，银企对账，回访，告警，活动介绍，反洗钱，声纹

M0-M2催收，区分单卡、多卡；账单分期、现金分期，区分有无折扣、不同标签画像

催收业务：贷款催收M0、贷款催收M1/M2、信用卡催收M0、信用卡催收M1/M2、信用卡关系人催收；

营销业务：信用卡分期营销；

其他业务：贷款放款核身、身份证到期提醒、身份证信息缺失、生日祝福等。

智能客服解决方案



文心大模型 - 产业级知识增强大模型

标注数据更少

学习少量数据应对业务场景

模型效果更优

各场景效果均优于普通模型

创造能力更强

AIGC助力内容规模化生产

灵活定制场景

通过“举例子”定制海量应用场景



2600亿参数，全球首个知识增强千亿大模型



企业概况

面向全球的产品、IT咨询、解决方案与服务提供商

1995年成立，2012年深交所上市，股票代码：002649

28

28年专业
技术服务实践

1300+

1300+多项
专利及软件著作权

12

12个国家全球布局
中国、美国、日本、印度、新加坡、
马来西亚、西班牙、哥斯达黎加、
印度尼西亚、菲律宾、巴西、英国

70+

70余个值得信赖的
全球交付中心

15

15个垂直行业的定制化
解决方案与服务

26000+

26,000+杰出专注的人才团队



金融科技产品与创新

完整的产品体系

- 数据智能解决方案
- 移动金融解决方案
- 监管合规解决方案
- 风险管理解决方案
- 开放银行解决方案

四大解决方案市场领先

- 移动银行解决方案市场Top4
- 开放银行解决方案市场Top5
- 数据智能解决方案市场Top9
- 风险管理解决方案市场Top10

来源：IDC、赛迪顾问



24+ 年金融行业服务经验

- 丰富的客户群体：近400家银行、保险、基金、信托、证券等金融机构
- 丰富的项目开发实施经验，提供一站式交付服务
- 26000+专业团队，一二三线城市垂直布局，提供各类专业人才
- 严格执行国际安全与质量，建立基于CMMI的项目管理体系

技术创新

- 聚合大数据、人工智能、云、物联网、隐私计算、区块链等先进技术，赋能金融行业
- 自研创新与战略投资并购相结合，快速提升业务整体实力

THANKS



E-mail: info@beyondsoft.com

Tel: 400 000 6282 (中国)

Web: www.beyondsoft.com



数字金融创新 知识服务平台



关注公众号



查看更多案例



添加金科小助手

网址: <http://www.fintechinchina.com/>